

# Giuliano Forzinetti



## ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

**Assessore comunale** Comune di Palermo - Palermo, PA  
07/2022 - ad oggi

- Partecipazione alla giunta comunale.
- Promozione delle relazioni con la comunità territoriale tramite la partecipazione a incontri pubblici, manifestazioni ed eventi e l'analisi dei feedback attraverso il personale dell'ufficio.
- Promozione del territorio e valorizzazione delle realtà produttive locali a scopo turistico a livello regionale e [Tipologia].
- Organizzazione del lavoro e ottimizzazione delle tempistiche per diminuire le perdite di tempo.
- Gestione del team affidato e assegnazione degli incarichi.

**Socio titolare** Edinvest Immobiliare Srl - Palermo  
06/2021 - Attuale

- Ricerca di immobili da ristrutturare e da proporre alla vendita.
- Intermediazione tra clientela e aziende incaricate dei lavori di ristrutturazione, manutenzione e di piccole riparazioni.
- Ricerca e acquisto di immobili da ristrutturare e reintrodurre sul mercato.
- Partnership con imprese edili per la realizzazione di interventi edilizi volti ad aumentare il valore degli immobili.

**Amministratore unico** Centro Servizi Palermo Srl - Palermo  
02/2016 - Attuale

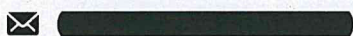
- Conduzione della pianificazione, del budgeting e della direzione di tutti i progetti di costruzione.
- costruzioni e ristrutturazioni civili e industriali nel settore privato.
- Gestione di rapporti con collaboratori, maestranze, fornitori e subappaltatori.

**Amministratore - Agente Capo Sara Assicurazioni** GF Assicurazioni Srl - Palermo  
06/2015 - Attuale

- Sviluppo del portafoglio clienti, cogliendo le esigenze dei prospect e trasformandole nella proposta dei prodotti più confacenti.
- Gestione e monitoraggio della rete di sub-agenti sul territorio affidato.
- Raggiungimento puntuale degli obiettivi commerciali stabiliti, di incremento sul portafogli assegnato.
- Analisi del mercato assicurativo sul territorio e per il target assegnato, al fine di individuare i migliori interlocutori da contattare.
- Affiancamento e formazione di personale neoassunto per permetterne la rapida familiarizzazione con le responsabilità lavorative e le procedure organizzative.
- Gestione amministrativa, contabile, tributaria e finanziaria della società.
- Definizione dell'organizzazione e del corretto dimensionamento degli organici in base alle necessità aziendali.
- Coordinamento generale della società e rappresentanza legale.

**Vicepresidente** Sezione credito e assicurazione confindustria catania - Palermo, PA

## CONTATTI



## PROFILO PROFESSIONALE

Professionista in grado di gestire il personale in modo efficiente, ottimizzando i risultati e definendo eventuali interventi correttivi. Sono abile nella gestione di tempo e risorse e capace di definire l'ottimizzazione dei processi in modo risolutivo, con un approccio motivazionale e di leadership verso i dipendenti.

## CAPACITÀ E COMPETENZE

- Predisposizione al problem solving strategico
- Strategie di mediazione e negoziazione
- Metodi di riduzione e contenimento dei costi
- Solide competenze organizzative e gestionali
- Doti comunicative e interpersonali
- Autonomia operativa
- Leadership

## LINGUE

**Italiano:** LINGUA MADRE

07/2020 - 06/2022

- Implementazione di offerte strategiche per migliorare la gamma di prodotti e servizi dell'azienda.
- Dimostrazione di leadership organizzativa e collaborazione fattiva con i partner esecutivi nella definizione di obiettivi a lungo termine, strategie e politiche aziendali.
- Sostegno al raggiungimento di una forte partnership tra industria e clienti con l'obiettivo di capitalizzare le opportunità e massimizzare il successo aziendale.

**Consigliere di amministrazione** IESED ISTITUTO EUROPEO STUDI ECONOMICI E DIREZIONALI - PALERMO, PA

07/2018 - 06/2022

- Implementazione di offerte strategiche per migliorare la gamma di prodotti e servizi dell'azienda.
- Monitoraggio delle previsioni sulle tendenze, adeguando budget e piani operativi allo scopo di mantenere l'organizzazione snella e sostenere la crescita degli utili.
- Conoscenza aggiornata delle tendenze più attuali relative ai settori e ai mercati dove operano i clienti allo scopo di dare forma a soluzioni e approcci innovativi.

**Consigliere di circoscrizione** Comune di Palermo - Palermo

06/2012 - 06/2022

- Redazione di numerose tematiche esposte di fronte a organi legislativi, gruppi con interessi speciali e in occasione di assemblee pubbliche.
- Proposta di leggi ed emendamenti al Consiglio comunale su regolamenti, piani urbanistici generali ed attuativi, bilancio preventivo, annuale e pluriennale.
- Gestione dei servizi delegati: Attività sociali, culturali e sportive

**Consulente aziendale - Appalti - Spending Review** I.R.C.C.S. Associazione Oasi Maria SS - Troina

10/2021 - 03/2022

- Identificazione della migliore soluzione per efficientare i processi aziendali.
- Analisi, definizione e sviluppo di progetti atti a migliorare la pianificazione finanziaria dell'azienda.
- Elaborazione di proposte e modelli organizzativi e gestionali innovativi per ridurre gli sprechi dell'impresa e far fronte alle nuove esigenze del mercato.
- Studio e analisi del contesto aziendale e identificazione di aree di intervento per raggiungere gli obiettivi prefissati e migliorare i risultati.

**Vicepresidente** Sicindustria Giovani Palermo - Palermo

05/2017 - 12/2020

- Implementazione di offerte strategiche per migliorare la gamma di prodotti e servizi dell'azienda.
- Dimostrazione di leadership organizzativa e collaborazione fattiva con i partner esecutivi nella definizione di obiettivi a lungo termine, strategie e politiche aziendali.
- Sostegno al raggiungimento di una forte partnership tra industria e clienti con l'obiettivo di capitalizzare le opportunità e massimizzare il successo aziendale.

**Collaboratore commerciale** GF Assicurazioni Srl - Palermo

06/2011 - 06/2015

- Presentazione ai nuovi potenziali clienti di opportunità, benefici, vantaggi e caratteristiche dei beni o dei servizi in portafoglio forniti dall'azienda rappresentata.
- Studio, analisi e approfondimento costante dei beni e dei servizi aziendali in

portafoglio in modo da esporre i vantaggi ai clienti in maniera semplice, completa ed efficace.

- Implementazione di adeguate strategie commerciali necessarie ad ampliare il portafoglio clienti mediante ricerca sul territorio di competenza, contatto telefonico e/o web, appuntamento a domicilio del privato.



## **ISTRUZIONE E FORMAZIONE**

▪ **Master I Livello: Marketing**  
**IESED Lumsa - Palermo, 04/2021**

▪ **Laurea: Economia Aziendale**  
**Università Kore di Enna - Enna, 2016**